



# МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Научная статья

УДК 338.43.02

doi: 10.55186/25876740\_2025\_68\_3\_360

## АГРОПРОДОВОЛЬСТВЕННЫЙ ЭКСПОРТ США В УСЛОВИЯХ НОВОЙ ТАРИФНОЙ ПОЛИТИКИ Д. ТРАМПА

Л.Г. Чувахина

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Москва, Россия

**Аннотация.** Исследование посвящено влиянию новой тарифной политики Д. Трампа на агропродовольственный экспорт США. Цель работы — выявление последствий протекционистских мер для американского аграрного сектора и сельхозпроизводителей. Методология основана на контекстном и логическом анализе, методах сравнения и обобщения. Установлено, что аграрный сектор США становится основным объектом ответных торговых мер, что приводит к сокращению экспорта и снижению доходов фермерских хозяйств. Федеральные программы экономической помощи компенсируют потери лишь частично, предоставляемая фермерам поддержка в размере 10 млрд долларов в рамках продленного до сентября 2025 г. Закона о фермерских хозяйствах. Анализ показывает, что традиционные импортеры американской продукции переориентируются на альтернативные рынки: Китай, введший пошлины от 135 до 145% на американскую сельхозпродукцию, увеличивает закупки в Бразилии, чей урожай соевых бобов в 2025 г. достигнет рекордных 164,3 млн т, а общее производство зерновых, бобовых и масличных культур составит 327,6 млн т. Выявлены особенности торговых отношений США с Канадой, где действуют высокие тарифы на молочную продукцию, достигающие 300%, и с Мексикой, которая остается крупнейшим экспортным рынком для американской сельхозпродукции. Для ЕС повышение пошлин до 200% на европейские вина создает угрозу потери американского рынка, на который приходится четверть экспорта вин из Италии и Испании. Определено, что по данным ВТО, введенные тарифы приведут к падению международной торговли на 0,2% в 2025 г. и росту глобальных цен на продовольствие на 8-10%. Сделан вывод, что российские экспортёры не получат значительных преимуществ от торговой конфронтации, поскольку Россия не рассматривается Китаем как ключевой альтернативный поставщик сельхозпродукции.

**Ключевые слова:** США, новая тарифная политика, протекционистские меры, мировой рынок, аграрный экспорт, фермерские хозяйства, сельскохозяйственные цены

Original article

## US AGRI-FOOD EXPORTS UNDER D. TRUMP'S NEW TARIFF POLICY

Л.Г. Чувахина

Financial University under the Government of the Russian Federation, Moscow, Russia

**Abstract.** The study examines the impact of D. Trump's new tariff policy on US agri-food exports, aiming to identify the consequences of protectionist measures for the American agricultural sector and farmers. The methodology is based on contextual and logical analysis, comparison and generalization methods. The research establishes that the US agricultural sector becomes the primary target of retaliatory trade measures, leading to export reduction and decreasing farm incomes. Federal economic assistance programs only partially compensate losses, providing farmers with support amounting to 10 billion dollars under the Farm Bill extended until September 2025. The analysis shows that traditional importers of American products are reorienting toward alternative markets: China, having imposed tariffs of 135 to 145% on American agricultural products, increases purchases from Brazil, whose soybean harvest in 2025 will reach a record 164.3 million tons, with total production of grains, legumes, and oilseeds reaching 327.6 million tons. The study reveals specific features of US trade relations with Canada, where high tariffs on dairy products reach up to 300%, and with Mexico, which remains the largest export market for American agricultural products. For the EU, increased duties of up to 200% on European wines threaten the loss of the American market, which accounts for a quarter of wine exports from Italy and Spain. According to the WTO, the imposed tariffs will lead to a 0.2% decline in international trade in 2025 and an 8-10% increase in global food prices. The study concludes that Russian exporters will not gain significant advantages from the trade confrontation, as Russia is not considered by China as a key alternative supplier of agricultural products.

**Keywords:** USA, new tariff policy, protectionist measures, world market, agricultural exports, farms, agricultural prices

**Введение.** Важным фактором воздействия на мировое продовольственное положение и на международные экономические отношения является аграрная политика США, обладающих высокоразвитым межотраслевым продовольственным комплексом. Будучи одним из ведущих сельскохозяйственных производителей, США стремятся не только обеспечивать агропродовольственной продукцией собственное население, удовлетворять потребности национального рынка, но и, обладая мощными экспортными ресурсами, активно участвовать в формировании мировых аграрных тенденций. США занимают ключевые позиции в международной торговле агропродовольственными товарами. На их долю приходится 13% от мирового экспорта продукции сельского хозяйства. По экспорту зерна США занимают первое место в мире, опережая Россию, Бразилию, Аргентину.

Возвращение Д. Трампа в Белый дом в 2025 г. проходит под лозунгом доминирования США на мировых сельскохозяйственных рынках, расширения экспортной агропродовольственной про-

дукции, поиска новых рынков сбыта. Продовольственная политика становится одним из ключевых элементов внешнеэкономической повестки администрации Д. Трампа в условиях усиления американского протекционизма.

Новая американская тарифная политика представляет собой не просто количественное, но и качественное изменение подхода к международной торговле, поскольку переходит от точечных мер к системной тарифной защите всего внутреннего рынка. Вводя дополнительные импортные пошлины, Д. Трамп пытается сократить традиционно отрицательный торговый баланс США. Одновременно Д. Трамп рассматривает тарифы как средство увеличения государственных доходов, снижения дефицита федерального бюджета и стимулирования внутреннего производства.

**Цель исследования** заключается в выявлении степени влияния новой тарифной политики Д. Трампа на агропродовольственный экспорт США и доходы американских сельхозпроизводителей.

Для достижения цели поставлены и решены следующие **задачи**:

- проведена оценка роста потерь американских сельскохозяйственных производителей ввиду принятия ответных мер странами-импортерами сельскохозяйственного сырья и продовольствия в ответ на новую тарифную политику администрации США;
- обоснована возможность переориентации географии импорта традиционных покупателей американской агропродовольственной продукции на другие рынки;
- исследована вероятность получения ощущимой дополнительной прибыли российскими экспортёрами сельскохозяйственного сырья в условиях сокращения экспорта агропродовольственной продукции США.

**Объектом** исследования является агропродовольственный экспорт США в условиях новой тарифной политики.

**Предметом** исследования являются инструменты и методы тарифной политики, влияющие



на объемы экспорта сельскохозяйственного сырья и продовольствия, на доходы американских сельхозпроизводителей.

**Методологической базой исследования** являются методы контекстного и логического анализа, методы сравнения и обобщения.

**Результаты исследования.** Введение в 2025 г. дополнительных пошлин в отношении импортных товаров, поступающих на американский рынок, спровоцировало новый виток торговой войны между США и Китаем, США и партнерами по ЮСМКА Канадой и Мексикой, США и ЕС. Растущие разногласия между США и их основными торговыми партнерами могут затронуть американское сельское хозяйство в большей степени, чем какие-либо другие отрасли экономики. Наибольшее воздействие новая тарифная политика окажет на экспортно-ориентированные производства соевых бобов, кукурузы, пшеницы, которые в значительной степени зависят от доступа к азиатским рынкам, особенно китайскому.

Из опыта предыдущих лет именно сельскохозяйственный экспорт часто становился объектом ответных торговых мер на проводимую США протекционистскую политику, принося значительные убытки американским производителям. В 2017-2021 гг., в первый период правления Д. Трампа, аграрный сектор испытывал на себе значительное воздействие тарифной политики в контексте торговой войны с Китаем. Согласно исследованиям Экономического исследовательского центра Министерства сельского хозяйства США (USDA Economic Research Service), в 2018-2019 гг. совокупные потери экспортного потенциала американского аграрного сектора составили более 27 млрд долл., что компенсировалось лишь отчасти через государственные программы субсидирования фермеров в размере 23,1 млрд долл. США [1, 2]. Для прямых потерь от пошлин для производителей сельскохозяйственной продукции выше, чем в среднем по экономике.

В 2025 г. можно ожидать сокращения аграрного экспорта, как результат политики протекционизма и переориентации традиционных покупателей американской агропродовольственной продукции на другие рынки. Повышение импортных пошлин на поставки товаров из Китая в сочетании с почти 50% падением цен на внутреннем рынке после рекордного урожая кукурузы и соевых бобов в 2024 г. могут привести к заметным убыткам сельхозпроизводителей в 2025 г. В условиях падения доходов фермерские хозяйства настаивают на предоставлении экономической помощи и обеспечении доступа к льготным кредитам. Американский закон о помощи (American Relief Act) 2025 г., подписанный 21 декабря 2024 г., продлил действие Закона о фермерских хозяйствах (Farm Bill) 2018 г. до 30 сентября 2025 г. [3]. В рамках продления Закона о фермерских хозяйствах американские сельскохозяйственные производители, выращивающие пшеницу, кукурузу, соевые бобы, хлопок, рис и арахис, получили доступ к экономической помощи в размере 10 млрд долл. США для смягчения последствий снижения доходов [4]. Предоставленная экономическая помощь является дополнением к выплатам из Федеральной программы страхования урожая (Federal Crop Insurance Program). Программы помощи при потере незастрахованного урожая в случае стихийного бедствия (Noninsured Crop Disaster Assistance Program, NAP), программы покрытия рисков в сельском хозяйстве (Agriculture Risk Coverage, ARC) и покрытия ценовых потерь (Price Loss Coverage, PLC), в рамках которых предоставляется финансовая поддержка фермерам в случае снижения их доходов или цен на производимую продукцию [4]. Новый Farm Bill, кото-

рый должен быть принят после окончания срока продления действия Закона о фермерских хозяйствах 2018 г., может стать самым протекционистски ориентированным сельскохозяйственным законом за последние десятилетия, с акцентом на укрепление внутреннего рынка и защиту доходов фермеров от международных торговых рисков.

Несмотря на возможные потери фермеров, вряд ли стоит ожидать аграрного кризиса, подобного кризису 1980-х годов, когда чрезмерная задолженность привела к банкротству тысяч фермерских хозяйств. Многие нынешние производители сельскохозяйственной продукции воспользовались рекордными доходами, полученными в 2021 и 2022 гг., для создания финансовых резервов, которые, хотя и могут дать определенную передышку, однако не в состоянии в долгосрочной перспективе решить проблемы аграрного бизнеса, которому необходимо адаптироваться к меняющимся реалиям. Перепроизводство соевых бобов и кукурузы в сочетании с потенциальными торговыми конфликтами может подтолкнуть американских фермеров к переосмыслению своих стратегий. Можно ожидать изменения структуры посевных площадей с сокращением доли ориентированных на экспорт соевых бобов и кукурузы и увеличением площадей под культуры, ориентированные на внутренний рынок и имеющие меньшую эластичность спроса; ускорения процессов укрупнения хозяйств, развития вертикально-интегрированных структур, объединяющих производство, переработку и маркетинг сельскохозяйственной продукции, поскольку крупные агропродовольственные предприятия обладают большими возможностями для адаптации к изменению торговых условий; интенсификации процессов цифровизации и автоматизации сельского хозяйства для снижения зависимости от импортных компонентов и иностранной рабочей силы.

После вступления в должность Д. Трамп ввел 10% пошлины на весь китайский импорт. В ответ Китай с 10 февраля 2025 г. ввел 15% пошлину на импорт американского угля и сжиженного природного газа, 10% пошлину — на нефть. Однако объем американских поставок энергетических ресурсов в Китай небольшой и не может существенно отразиться на общем объеме экспорта США. Доля Китая в американском экспорте нефти составила в 2024 г. менее 1%.

Увеличение таможенных пошлин на поставки китайских товаров с 10 до 20% с 4 марта 2025 г. заставило Китай более жестко ответить на протекционистскую политику США, установив 10 марта 2025 г. дополнительные пошлины в размере 10-15% на американские товары, включая сельскохозяйственную продукцию. Китай ввел 15% пошлину на импорт из США пшеницы, кукурузы, хлопка, а также на поставки американской продукции птицеводства. На импорт соевых бобов, сорго, свинины, говядины, фруктов, овощей, молочных продуктов была введена 10% пошлина [5]. Был приостановлен импорт соевых бобов, поставщиками которых являются три американские компании: Louis Dreyfus Company Grains Merchandising LLC, CHS Inc и EGT, LLC. После повышения 11 апреля 2025 г. пошлин до 145% на китайские импортные товары в США 12 апреля 2025 г. Китай поднял пошлины на импорт товаров из США до 125%, что делает их более дорогими и менее конкурентоспособными на китайском рынке. При этом некоторые сельскохозяйственные товары, импортируемые КНР из США облагаются более высокими таможенными пошлинами. Так, импортные пошлины на поставляемые из США в Китай пшеницу и кукурузу составляют 140%, на мясную и молочную продукцию — от

135 до 145%, на соевые бобы и сорго — 135% [6]. Ожидание ухудшения американо-китайских торговых отношений, возможного роста таможенных пошлин предопределило увеличение закупок американской сельскохозяйственной продукции китайскими потребителями. Согласно данным Министерства сельского хозяйства США, поставки соевых бобов в Китай в первом квартале 2025 г. выросли на 62% по сравнению с аналогичным периодом 2024 г. [6]. Введение пошлин в размере 135% на соевые бобы, как ожидается, приведет к заметному сокращению их экспортных поставок в Китай и падению спроса со стороны китайских потребителей из-за резкого роста цен. В более сложном положении окажутся китайские потребители сухой сыворотки и лактозы, учитывая, что на США приходится 58% мирового экспорта лактозы, одна четверть которого поступает на рынок КНР. В торговой войне 2018-2019 гг. экспорт лактозы из США сократился на 33%, сухой сыворотки — на 55% в ответ на китайские ответные меры [6]. Сокращение поставок сельскохозяйственной продукции на экспорт приведет к падению цен на внутреннем американском рынке, что снизит доходы сельхозпроизводителей, уменьшит прибыль трейдеров. Одновременно можно ожидать сокращения импорта в США фруктов и овощей, специй, чая, архата из Китая.

В дополнение к повышению таможенных пошлин в феврале 2025 г. Управление торгового представителя США (USTR) предложило ввести санкции на суда китайского производства и операторов, чтобы стимулировать развитие американского судостроения и противостоять влиянию Китая, контролирующего свыше 50% мирового судостроительного рынка. Введение новых портовых сборов в США в размере до 1,5 млн долл. за каждое судно китайского производства, зашедшее в порт США, могло бы увеличить стоимость перевозки в среднем на 15-40 долл. за 1 тонну, что привело бы к снижению экспорта пшеницы из США на 62% и снижению экспорта сои из США на 40%. В настоящее время из примерно 21 тыс. судов мирового флота для перевозки навалом почти 50% построены в Китае и только 5 судов (0,2%) — в США. В середине апреля 2025 г. было принято решение об ослаблении принятых в феврале мер. Согласно новым правилам, китайские суда, начиная с октября текущего года должны платить 50 долл. за нетто-тонну. Суда китайского производства, принадлежащие не китайским компаниям, облагаются 18 долл. за нетто-тонну. Исключения предоставлены для сухогрузов вместимостью до 80 тыс. тонн и судов, прибывающих пустыми для экспорта американских товаров [6].

Повышение тарифов и портовых сборов во взаимной торговле между США и Китаем делает дальнейшее ее развитие проблематичным, поскольку импортные пошлины, превышающие 35%, сводят к минимуму прибыль китайских экспортёров и делают американские товары, поступающие на китайский рынок, чрезмерно дорогими. При текущем уровне тарифов китайский рынок более не в состоянии принять поставляемые в КНР американские товары. Учитывая это, Китай намерен прекратить закупки многих американских товаров, включая сельскохозяйственную продукцию. В этих условиях КНР будет искать альтернативных США поставщиков, учитывая, что на Китай приходится наибольший объем импорта сои в мире. Речь может идти о диверсификации географии китайского импорта в направлении стран Латинской Америки, в частности Бразилии, которая заметно расширила свои посевы сои и позиционирует себя как ключевого американского конкурента, снижая тем самым зависимость Китая от американских производителей.





Бразилия, будучи крупнейшим в мире производителем и экспортёром соевых бобов, будет доминировать в сфере предложения на мировом рынке. В связи с ростом мирового спроса на соевые бобы посевные площади Бразилии выросли на 20% за последние 4 года. Ожидается, что бразильские фермеры соберут рекордные 164,3 млн тонн соевых бобов в 2025 г., 127,3 млн тонн кукурузы, что может существенно повлиять на мировые торговые потоки, особенно на перспективы экспорта США. Согласно оценкам Бразильского института географии и статистики (IBGE), производство зерновых, бобовых и масличных культур достигнет 327,6 млн тонн, что на 11,9% больше по сравнению с урожаем 2024 г. [7].

Фактором, делающим бразильский экспорт привлекательным для Китая, является курс национальной валюты, который остается относительно низким из-за экономической стагнации. Между тем при росте экспорта Бразилия может столкнуться с серьезной проблемой при импорте удобрений и пестицидов, поступающих из США, из-за возможного роста американского доллара, увеличивающего стоимость импорта, что снижает доходы малых и средних сельскохозяйственных производителей. В 2024 г. курс доллара США вырос в среднем на 3,9% по отношению к валюте других стран — торговых партнеров США.

Наряду с Бразилией увеличить закупки кукурузы и соевых бобов Китай планирует из Аргентины, пшеницы — из Австралии, Аргентины и Канады. Россия не попала в список стран — ведущих альтернативных экспортёров на случай прекращения поставок из США. На начало 2025 г. Россия находилась на пятом месте среди стран-экспортёров соевых бобов на китайский рынок после США, Бразилии, Канады, Аргентины. За первые 2 месяца текущего года, по данным Государственно-го таможенного управления КНР, Россия снизила экспорт в Китай соевых бобов в стоимостном выражении почти вдвое по сравнению с аналогичным периодом 2024 г. или на 38,8 млн долл. США. В 2025 г. продажи соевых бобов из России в Китай за январь–февраль составили в стоимостном выражении 37,1 млн долл., тогда как из США — 4,2 млрд долл., из Бразилии — 1,7 млрд долл., из Канады — 273,1 млн долл. США [8].

Вместе с тем при импорте сельскохозяйственных товаров из стран Латинской Америки Китай может столкнуться с проблемой повышения платы за проход китайских судов через Панамский канал. Контрольный пакет акций в портах Панамского канала намерен выкупить консорциум американских инвесторов во главе с инвестиционной компанией BlackRock. Речь идет о портах Бальбоа и Кристобаль, которыми управляет гонконгская компания CK Hutchison. Сделка по приобретению двух панамских портов оценивается в 22,8 млрд долл. США, она включает в себя еще более 40 других портов по всему миру [10]. Сделка может ослабить конкурентоспособность китайских судоходных компаний и грузовладельцев. На долю Китая в 2024 г. приходилось свыше 20% объема грузов, проходящих через Панамский канал, что делает Китай вторым по величине его пользователем после США, вкладывающим значительные инвестиции в развитие портовой инфраструктуры вблизи Панамского канала. Под давлением США, отрицающих саму возможность конкуренции в Латиноамериканском регионе и использующих финансовые рычаги и инструменты экономической дипломатии, правительство Панамы в 2025 г. объявило о нежелании продлевать меморандум 2017 года о сотрудничестве в рамках китайской инициативы «Один пояс — один путь», хотя продление меморандума давало возможность Панаме рассчитывать на выгодные условия кредитова-

ния и вложение китайскими компаниями средств в ключевые объекты, что соответствовало национальным интересам государства.

В условиях растущей экономической напряженности Китай, возможно, вынужден будет пойти на некоторое снижение импортных пошлин на продовольственное сырье из США. В 2024 г. поставки соответствующей продукции из США в КНР достигли 27 млрд долл. США, что составило 14% всего продовольственного экспорта из США. Китай находится на третьем месте после Мексики и Канады в списке стран-импортеров американских агропродовольственных товаров [10].

В ответ на возможное введение со 2 апреля 2025 г. со стороны США таможенных пошлин на канадские импортные товары Канада заявила о намерении обложить 25% импортными пошлинами поступающие из США в Канаду товары на сумму в 20,7 млрд долл. США, включая молочные и мясные продукты, яйца, мед, кондитерские изделия, вино, пиво. Д. Трамп требует от Канады отменить импортные пошлины на такие виды молочной продукции, как молоко, сливочное масло, сыр, размер которых может достигать уровня от 200 до 300% [11]. Однако высокие тарифы применяются только в том случае, если объемы поставляемых на экспорт американских продуктов превышают ежегодные пороговые значения производственных квот, установленные для каждой категории товаров в соответствии с подписанным в 2018 г. торговым соглашением между США, Мексикой и Канадой (USMCA). Правительство Канады утверждает, что около 99,9% американского экспорта молочных продуктов до недавнего времени ввозилось в страну беспошлинно. За пределами порогового значения квоты пошлины на молоко доходят до 243%, на масло — до 298%, на сыр — до 245% [12].

В США также установлены квоты для импорта молочных продуктов, сверх которых импортные товары практически не поступают на американский рынок. Выступая против вводимых Канадой дополнительных пошлин на молочную продукцию, США утверждают, что данное решение противоречит положениям USMCA, поскольку в 2025 г. объемы поставок молочной продукции не достигли пороговых значений ни по одному из видов продуктов. Американские фермеры сталкиваются с протекционистскими мерами со стороны Канады, направленными на ограничение доступа американских товаров на канадский рынок. Речь идет о денежном стимулировании канадских производителей готовой молочной продукции, использующих канадское молоко, что сдерживает приток американской продукции и объясняет присутствие в розничной торговле молочных продуктов канадского происхождения в широком ассортименте. Курс правительства Канады поддерживает фермеры страны, выступающие за ограничение поставок американской продукции на национальный рынок, экспорт которой в 2,5 раза превышает импорт аналогичной канадской продукции в США и имеет тенденцию к росту [11]. По данным Министерства сельского хозяйства США, американский экспорт молочной продукции в Канаду составил в стоимостном выражении около 1,1 млрд долл. в 2024 г. Эта цифра неуклонно росла за последнее десятилетие — с 625,5 млн долл. США в 2015 г. [13].

Высокие пошлины на молочную продукцию из США в Канаду заставят американских производителей диверсифицировать географию аграрного экспорта. По итогам 2024 г. общий объем экспорта молочной продукции из США составил в стоимостном выражении 8,22 млрд долл. США. При этом основными направлениями экспорта американской молочной продукции являлись

Мексика, Канада и Китай. Предполагается, что экспорт молочной продукции из США в 2025 г. вырастет до уровня в 8,5 млрд долл. благодаря росту ценовой конкурентоспособности американского сыра и сливочного масла и высокому спросу на эти продукты в странах Южной Америки, на Ближнем Востоке и в Северной Африке [14]. В случае введения пошлин со стороны Канады США намерены ввести высокие пошлины на поступающую на американский рынок сельскохозяйственную продукцию, в том числе на фермерские продукты, создавая тем самым более льготные условия для национальных фермеров и укрепляя их позиции на внутреннем американском рынке. Понимая реальность ответных мер со стороны США, Канада приняла в начале апреля 2025 г. решение не вводить ответные пошлины на импорт большинства американских продуктов питания, поступающих на канадский рынок, поскольку их введение приведет к росту стоимости продовольствия и негативно отразится на уровне жизни населения. Канада намерена вводить тарифы только на те товары, которые могут быть заменены канадскими.

Введение дополнительных пошлин на импорт товаров из Мексики в 2025 г. обусловлено не только потоком мигрантов, но и тем, что США считают Мексику каналом сбыта беспошлинных китайских товаров. В соответствии с положениями USMCA, товары, содержащие детали и компоненты из других стран, но при этом произведенные на мексиканской территории, считаются произведенными в североамериканском регионе, а значит могут беспошлинно транспортироваться в США. Среди товаров, которые Мексика поставляет своему северному соседу — автомобили и компьютеры, поэтому 25% тариф особенно навредит этим секторам и может привести к сокращению национального ВВП на 2%. Между тем, Мексика вряд ли ответит пошлинами на импортируемые американские агропродовольственные товары в 2025 г. По всей видимости, Мексика останется крупнейшим экспортным рынком для сельскохозяйственной продукции из США, прежде всего, молочных продуктов, пшеницы. За последнее десятилетие объем экспорта молочной продукции в стоимостном выражении увеличился на 10%. Объем экспорта, согласно прогнозам, может достигнуть порядка 30 млрд долл. Что касается импорта, то Мексика является крупнейшим поставщиком крепких спиртных напитков в США.

В случае введения США дополнительных пошлин свыше установленного универсального уровня в 10% в отношении продукции из Европейского союза страны ЕС могут запретить ввоз американской сельхозпродукции, прежде всего, с учетом рисков для конкурентоспособности европейских сельхозпроизводителей. Ответные меры ЕС могут затронуть, в первую очередь, американский экспорт кукурузы и соевых бобов, а также американского виски. Фактором сокращения импорта американской кукурузы и соевых бобов является выращивание их с использованием запрещенных в ЕС пестицидов. Дополнительные импортные пошлины будут распространены и на американскую говядину, морепродукты, яйца, молочные продукты и овощи. При этом авокадо, кофе и манго ЕС планирует импортировать, не повышая пошлины. В случае введения 25% пошлин на товары из ЕС, продажи шампанского, европейских вин и сыра пармезана могут оказаться под угрозой. При росте цен американским потребителям будет непросто позволить себе приобретать европейские дорогостоящие товары, и они могут переключиться на более дешевые американские аналоги. В случае введения пошлин стоимость пармезана может вырасти на 50% по сравнению с ценами 2023 г., не говоря о стоимости



европейских вин на американском рынке, учитывая намерение Д. Трампа повысить импортные пошлины до 200% на вина из ЕС. От потенциального повышения цен на продукты и вина из ЕС пострадают не только европейские поставщики, но и американские импортеры. На США приходится четверть экспорта вин из Италии и Испании.

США занимают вторую позицию в экспорте агропродовольственных товаров стран ЕС после Великобритании. На США приходится 12% аграрного экспорта стран Евросоюза. Учитывая, что ЕС в течение длительного периода времени имеет большой профицит в торговле с США, следует ожидать, что, в случае эскалации торговой войны между США и ЕС, европейские производители столкнутся с серьезными потерями. Особенно остро протекционистскую политику США ощутят на себе винодельческая отрасль Европы. Новые американские пошлины могут привести к разрушению винодельческого бизнеса, лишив его доступа к крупнейшему рынку сбыта.

Если американские производители, в случае отказа ЕС от импортных закупок американской продукции, смогут диверсифицировать направления экспорта соевых бобов, то европейским поставщикам вина в США будет значительно труднее найти альтернативные рынки сбыта и реализовать свой товар. Для продажи вин европейские производители вынуждены будут снизить цены. То же самое относится и к экспорту сыра и ветчины из ЕС, а также к оливковому маслу. Если Евросоюз потеряет рынок США для своих сыров и ветчины, он столкнется с крайне сложной задачей поиска альтернативных рынков.

**Аналитические итоги.** Новая тарифная политика США создает серьезные вызовы для многосторонней торговой системы. По мнению представителей ВТО, введенные администрацией Д. Трампа тарифы приведут к падению международной торговли на 0,2% в 2025 г., что замедлит рост мировой экономики [15]. Тарифная эскалация и сокращение торговых потоков сельскохозяйственной продукции могут привести к росту глобальных цен на продовольствие на 8-10%, что особенно критично для стран с низким доходом, являющихся нетто-импортерами продовольствия. Ожидаемое падение международной торговли окажет сдерживающее воздействие на все экспортные потоки, включая российские.

В условиях эскалации торговых противоречий между США и их основными торговыми партнерами, прежде всего, Китаем, российские сельхозпроизводители могут получить определенные, хотя и незначительные, преимущества. Введение высоких импортных пошлин (до 135-145%) на экспортную в Китай американскую сельскохозяйственную продукцию и соответственно сокращение спроса на нее из-за резкого роста цен создает потенциальные ниши для российских поставщиков агропродовольственной продукции на китайский рынок. Однако инфраструктурный потенциал российского аграрного сектора недостаточен для быстрого наращивания объемов поставок требуемой продукции. К тому же Россия не воспринимается Китаем в качестве ключевого альтернативного поставщика агропродовольственной продукции, о чем свидетельствует отсутствие

ее в списке ведущих альтернативных экспортеров в случае прекращения поставок из США.

Перераспределение глобальных товарных потоков в связи с американо-китайской торговой конфронтацией может привести в условиях повышения мировых цен на отдельные виды продовольственной продукции к определенному увеличению валютной выручки российских экспортеров при сохранении физических объемов поставок. Однако данный эффект будет компенсирован общим замедлением темпов роста мировой экономики вследствие тарифной эскалации.

Одновременно с проведением новой тарифной политики администрация Д. Трампа будет активно применять инструменты экономической дипломатии для сдерживания конкурентов, что может выражаться в политике «скрытых санкций» против российского аграрного сектора и препятствовать выходу российской продукции на рынки третьих стран.

Российским экспортерам агропродовольственной продукции необходима комплексная стратегия адаптации к меняющимся условиям мировой торговли, которая должна включать диверсификацию рынков сбыта, повышение качества продукции, развитие логистической инфраструктуры.

### Список источников

1. Morgan, S. (2022). "The Economic Impacts of Retaliatory Tariffs on U.S. Agriculture". Economic Research Service, U.S. Department of Agriculture, January 2022. Available at: <https://www.ers.usda.gov/webdocs/publications/102980/err-304.pdf?v=8211> (accessed: 25.04.2025).
2. Economic Research Service. "Federal Government direct farm program payments, 2014-2023". Available at: <https://data.ers.usda.gov/reports.aspx?ID=17833> (accessed: 25.04.2025).
3. Farm Bill Home. Available at: <https://www.fsa.usda.gov/tools/informational/farm-bill> (accessed: 20.04.2025).
4. Sifting Through the 2024 Spending Deal, and Looking Ahead to 2025. Available at: <https://sustainableagriculture.net/blog/sifting-through-the-2024-spending-deal-and-looking-ahead-to-2025/> (accessed: 25.04.2025).
5. China hits back at Trump with reciprocal tariffs, sanctions of US firms. Available at: <https://www.scmp.com/economy/global-economy/article/3300948/china-hits-back-trump-reciprocal-tariffs-sanctions-us-firms> (accessed: 25.04.2025).
6. US-China tariffs continue to hold sway over trade. Available at: <https://www.world-grain.com/articles/21310-us-china-tariffs-continue-to-hold-sway-over-trade> (accessed: 25.04.2025).
7. IBGE: Brazilian grain harvest expected to break record in 2025. Available at: <https://revistacultivar.com/news/IBGE%3A-Brazilian-grain-harvest-expected-to-break-record-in-2025> (accessed: 25.04.2025).
8. Rossiya za 2 mesyatsa vdvoe sokratila postavki soi v Kitai [Russia has halved soybean supplies to China in 2 months]. Available at: <https://rosnrg.ru/post/rossiya-za-2-mesyaca-vdvoe-sokratila-postavki-soi-v-kitay> (accessed: 15.04.2025).
9. Why is China angry about a plan to sell two ports on the Panama Canal? Available at: <https://www.aljazeera.com/news/2025/4/1/why-is-china-angry-about-a-plan-to-sell-two-ports-on-the-panama-canal> (accessed: 25.04.2025).
10. «Тарифная война» Трампа осложняет мировую торговлю молочной продукцией. URL: <https://milknews.ru/index/tramp-poshliny-moloko.html> (дата обращения: 15.04.2025).
11. What Canada's 300% Tariff on Dairy Imports Actually Means. Available at: <https://www.bloomberg.com/news/articles/2025-03-26/canada-s-300-tariff-on-us-milk-dairy-what-it-actually-means> (accessed: 25.04.2025).
12. Does Canada really have tariffs above 200% on US dairy products? Available at: <https://www.newsationnow.com/business/canada-200-percent-dairy-tariff-fact-check/> (accessed: 25.04.2025).
13. Fact check: What Trump doesn't mention about Canada's dairy tariffs. Available at: <https://edition.cnn.com/2025/03/10/politics/trump-canada-dairy-tariffs-fact-check/index.html> (accessed: 25.04.2025).
14. U.S. dairy exports top \$8 billion in 2024. Available at: <https://www.dairyfoods.com/articles/97959-us-dairy-exports-top-8-billion-in-2024> (accessed: 25.04.2025).
15. Trump tariffs will send global trade into reverse this year, warns WTO. Available at: <https://www.theguardian.com/us-news/2025/apr/16/trump-tariffs-will-send-global-trade-into-reverse-this-year-warns-wto> (accessed: 25.04.2025).

### Информация об авторе:

**Чувахина Лариса Германовна**, доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры мировой экономики и мировых финансов, ORCID: <http://orcid.org/0000-0001-8283-4372>, Scopus ID: 57200545335, SPIN-код: 8956-6781, l-econom@mail.ru

### Information about the author:

**Larisa G. Chuvakhina**, doctor of economic sciences, associate professor, professor of the department of world economics and world finance, ORCID: <http://orcid.org/0000-0001-8283-4372>, Scopus ID: 57200545335, SPIN-code: 8956-6781, l-econom@mail.ru

